

CAD+T Akademie

Weiterbildungen



Wir arbeiten täglich an der Weiterentwicklung unserer Software.

CAD+T HEADQUARTER

CAD+T Solutions GmbH
Gewerbepark 16, 4052 Ansfelden, Österreich
+43 7229 83100 0



CAD+T WELTWEIT

DEUTSCHLAND

Vattmannstraße 1, 33100 Paderborn
+49 5251 150 240

ITALIEN

Nordring 25,
39031 Bruneck
+39 339 31 01 902

SÜDAFRIKA

8 Waterford Mews, Century Boulevard,
Century City, 7441 Kapstadt
+27 64 604 91 02

SCHWEIZ

Dorfmatte 2a, 6343 Rotkreuz
+41 41 790 90 70

VEREINIGTE ARABISCHE EMIRATE

Indigo Icon Office 507,
Jumeirah Lakes Towers, Dubai
+971 4 44 77 88 0

AUSTRALIEN

Level 5, 23-25 O'Connell Street,
NSW, 2000 Sydney
+61 2 800 620 67



DESIGN

Rasche 3D-Planung inklusive Wände, Fenster, Türen und Schrankkonfigurator.



VISUALIZE

Erstellen Sie High End Renderings, 360° Panoramen, Videos und VR. Live-Sync Schnittstelle zum Planungsmodul verfügbar.



KONFIGURATOR

Ideale Lösung zur einfachen Generierung von Produkten mit Datenübernahme ins Konstruktionsmodul Classic oder Professional.



ENGINEER

3D CAD Software für anspruchsvolle Zeichnungen. Beschläge automatisch platzieren, Stück- und Beschlaglisten direkt aus der Zeichnung heraus erstellen.



CNC

Datenübergabe unter Berücksichtigung von Material- und Fertigungsmethoden. Erstellen Sie CNC-Programme für Nesting bis zu 5-Achs Maschinen.



WEB SOLUTIONS

Komplettlösungen vom Cloud-basierten Datenmanagement und Lizenzdienst bis zu individualisierbaren Online Shops, E-Commerce Anwendungen.



ERP

Planen, steuern und verwalten Sie Ressourcen wie Kapital, Personal, Maschinen und mehr. Optimieren und organisieren Sie Ihre Prozesse bestmöglich.



AUTODESK®

Ergänzen Sie Ihre Ideen mit Autodesk® Produkten wie AutoCAD®, Inventor®, Vault® oder Revit® für Architektur und BIM-Daten Erzeugung.



CONSULTING

Unser Team unterstützt Sie in der Entwicklung strategischer Ziele und Visionen, bei Förderanträgen, Prozessoptimierungen und weiteren Themen.



HARDWARE

Ergänzend zum Portfolio beliefern wir Sie mit passender Hardware von HP® sowie komplette RFID-Lösungen für Ihre Produktion.

Gemeinsam auf die Zukunft vorbereiten

**„DIGITALE PRODUKTLÖSUNGEN, EFFIZIENTE PROZESSE UND
HOCHWERTIGE AUSBILDUNGEN STETS MIT DEM BESTREBEN
UNSERE KUNDEN ZU DEN BESTEN IHRER BRANCHE ZU MACHEN,
DAS IST UNSER ANTRIEB.“**

Sie finden alle unsere Kursangebote auch unter www.cadt-solutions.com. Sie können online alle Kursinhalte einsehen und Ihren gewünschten Kurs direkt online buchen.

Alle unsere Trainer für Software sind von Autodesk zertifiziert und immer am neuesten Stand der Technik.

Wir sind nach ISO 29990 und ISO 9001 zertifiziert und stellen so die Qualität Ihrer Ausbildungen sicher. Gemeinsam mit unserem Partner TopTrain überarbeiten wir ständig das Kursangebot und passen es an Ihre Anforderungen an.

Gerne kontaktieren Sie uns auch für individuelle, an Sie oder Ihr Unternehmen angepasste Weiterbildungen zu den von Ihnen gewünschten Zeiten.

Wir stehen Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung!

Kontaktieren Sie uns unter +43 7229 83100 0 oder office@cad-t-solutions.com.



Powered by

Warum CAD+T Akademie?



Die CAD+T Akademie steht für Ausbildungen auf höchstem Standard. Wie auch unseren Mitarbeitern möchten wir nun auch Ihnen die Möglichkeit geben an unserem breiten Spektrum an Kursen teilzunehmen. Darüber hinaus bieten wir:

- Verpflegung während des Seminars und warmes Mittagessen, im Preis inkludiert
- Freie Getränke und Nespresso Kaffee
- Ausreichend Parkplätze
- E-Tankstelle
- Helle Räume mit Tageslicht
- Modernst ausgestattete Seminarräume
- Klimatisiert
- Schulungsrechner verfügbar
- Dachterrasse zur Entspannung
- Kostenloses W-Lan
- Barrierefreier Zugang und behindertengerechte Toiletten
- Übernachtungsmöglichkeiten in der Nähe
- Leichte Erreichbarkeit und direkte Anbindung an die Autobahn

Arbeits- und Selbstorganisation

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Sie wollen in der zur Verfügung stehenden Arbeitszeit Ergebnisse effektiver und effizienter als bisher erzielen? Wollen Sie gerne nach der Arbeit „abschalten“ und regenerieren? Doch die dafür geeigneten Methoden und Techniken sind so vielfältig, wie die unterschiedlichen Persönlichkeiten der Teilnehmenden selbst. Nutzen Sie individuell die Fülle der Anregungen und Ideen an diesem Tag.

ZIELGRUPPE:

MitarbeiterInnen aller Hierarchien und in allen Funktionen

VORAUSSETZUNGEN:

Ich kann dem Trainer zwei konkrete Situationen vermitteln, zu welchen ich gerne sofort umsetzbare und praxisnahe Tipps haben möchte.

INHALTE & INKLUDIERT LEISTUNGEN:

- + **Reflexion:** Arbeite ich bisher nach der „Uhr“ oder nach dem „Kompass“?
- + **Selbstanalyse:** Meine „Konzentrations“- „High-Speed“- und Regenerationsphasen
- + **Fremdbestimmung:** Wie ich ab sofort meine persönliche Grenze dafür definiere
- + **Selbstbestimmung:** Meine Visionen, Ziele und Erfolge selbst planen und feiern.
- + **Fokussierung:** Um korrektere und schnellere Ergebnisse zu erzielen.
- + **Abgrenzung:** Um wirksam zu regenerieren muss ich auch mal „abschalten“ dürfen.

TERMINE:

- + 05. Dezember 2022
- + 11. April 2023
- + 18. September 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

An diesem Tag erhalten Sie eine Fülle von praxisnahen und sofort umsetzbaren Tipps, mit denen Sie ihre bisherigen Arbeitsgewohnheiten schrittweise und nachhaltig optimieren können. Zudem profitieren Sie von den Trainingserfolgen der weiteren Teilnehmenden.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Der Selbst-Bewusste Lehrling

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Damit Du während Deiner Lehrzeit fachlich und persönlich die größtmögliche Entwicklung erleben wirst, brauchst Du neben einer starken Persönlichkeit auch eigene, klare Visionen und Ziele. Dadurch übernimmst Du einen Teil der Verantwortung für Deine Ausbildung zu einer starken und selbstbestimmten Persönlichkeit selbst.

ZIELGRUPPE:

Lehrlinge aller Branchen im ersten Lehrjahr.

VORAUSSETZUNGEN:

Du bist bereit, selbst Dein Bestes zu geben, um von Deinen AusbilderInnen bestmöglich unterstützt zu werden.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Selbst-Bewusst-Sein:** Ich kenne und steigere meine individuellen Fähigkeiten
- + **Psychologie:** Ich räume Erfolgshürden aus dem Weg und plane meine Erfolge selbst
- + **High Performer:** Von den Strategien der erfolgreichen Menschen profitieren
- + **Selbst-Präsentation:** Denn WIE ich etwas sage ist oft wichtiger als das, WAS ich sage
- + **Vision & Ziele:** Sie bestimmen die Richtung und Wirksamkeit meiner Handlungen
- + **Kommunikation:** Dadurch drücke ich meine Lern- und Kooperationsbereitschaft aus

TERMINE:

- + 21. November 2022
- + 17. Jänner 2023
- + 06. März 2023
- + 27. November 2023

DEIN NUTZEN:

Als Selbst-Bewusster Mensch begegnet Dir Dein Umfeld mit Respekt und Wertschätzung. Dadurch gewinnst Du täglich mehr Vertrauen in Deine individuellen Fähigkeiten. Gleichzeitig nimmst Du Fehler als Entwicklungschance wahr. Dieses Seminar unterstützt Dich bei Deinem Vorhaben, ein beruflich und privat erfolgreicher Mensch zu sein. Dank des hohen Trainingsanteils wird jeder Teilnehmende mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Erfolgreicher Kundenkontakt für Monteure und Fahrer

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Wenn das Firmenlogo auf der Brust getragen wird oder auf dem LKW prangt, wird jedem Betrachter deutlich gemacht, wofür dieses Unternehmen steht: Sauberkeit, Freundlichkeit, Wertschätzung, Respekt, Pünktlichkeit und Rücksichtnahme sind nur einige der Attribute, die sofort erkannt werden können. Dieses Seminar unterstützt die bewusste Förderung des Images Ihres Unternehmens.

ZIELGRUPPE:

Monteure, Fahrer, Zusteller

VORAUSSETZUNGEN:

Die Bereitschaft, Verantwortung für das Ansehen des Unternehmens in der eigenen Rolle zu übernehmen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Kundenerwartungen:** Praxistipps, wie diese einfach zu übertreffen sind.
- + **Motivation:** Ich weiß genau, warum ich freundlicher sein werde als andere.
- + **Auftreten:** Wie ich von meinen Gesprächspartnern gesehen werde.
- + **Reklamation:** So verhalte ich mich korrekt, wenn etwas schiefgelaufen ist.
- + **Wortwahl:** Mit positiver Gesprächsführung gute Stimmung erzeugen.
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback.

TERMINE:

- + 07. Oktober 2022
- + 15. März 2023
- + 26. Juni 2023
- + 10. November 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Ihr persönliches Ansehen und auch das Ihres Unternehmens steigt aufgrund Ihres Verhaltens. Dadurch reduzieren sich Beschwerden und gleichzeitig steigt Ihre persönliche Arbeitsfreude. Dank des hohen Trainingsanteils werden Sie mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Führen von Bewerbungsgesprächen

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Es gibt keine zweite Chance für den ersten Eindruck. Daher vermeiden Sie bei der Beurteilung anderer Menschen den Impact der Bedürfnisse Ihrer eigenen Persönlichkeitsanteile. In Ihrem wertebasierten, leitfadengestützten Interview nehmen Sie die BewerberInnen ganzheitlich wahr und greifen auf objektive Beurteilungskriterien zurück.

ZIELGRUPPE:

HR Verantwortliche, Recruiter, Führungskräfte, GeschäftsführerInnen.

VORAUSSETZUNGEN:

Persönliche Erfahrung im Umgang mit BewerberInnen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Wahrnehmung:** Häufige Wahrnehmungsverzerrungen und der Bias Effekt
- + **Setting:** Intuitives Interview versus wertebasiertes leitfadengestütztes Interview
- + **Muster erkennen:** Dabei bleibe ich wertfrei und vermeide subjektive Interpretationen
- + **Kriterien:** Objektive Kriterien im Vorfeld ermöglichen objektive Entscheidungen
- + **Unternehmenswerte:** Die notwendige Basis für zielorientierte Bewerbungsgespräche
- + **Add-on:** Praxisnahe Tipps von der Certified Profilerin

TERMINE:

- + 28. November 2022
- + 09. Oktober 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

In Vorstellungsgesprächen fühlen Sie sich durch die Nutzung von Leitfäden und Wahrnehmungshilfen sicher und können Ihre Objektivität für die perfekte Entscheidung bewahren. Dank der Praxistipps der Certified Profilerin werden Sie mit sofort umsetzbaren Ideen belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Gesprächs- und Verhandlungskompetenz im B2B Vertrieb

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Ihre aktive Teilnahme an diesem Seminar verhilft Ihnen zu einem umfangreichen Repertoire an Gesprächs- und Verhandlungstechniken. Trainingsschwerpunkte dabei sind die Neukundenakquisition, die Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen sowie Ihre Strategie und Sicherheit in Verhandlungssituationen.

ZIELGRUPPE:

AußendienstmitarbeiterInnen im B2B Vertrieb, VertriebsleiterInnen.

VORAUSSETZUNGEN:

Jeder Teilnehmer beauftragt den Trainer mit zumindest einer Praxissituation, für die er wirksame Lösungsansätze und alternative Ideen erhalten will.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Psychologie:** Die Fallen „berechenbarer“ Gesprächsstrategien kennen und vermeiden
- + **Abkehr vom „Ja, aber!“:** Der zeitgemäße Umgang mit Ein- und Vorwänden
- + **Gesprächsführung:** Erfahren Sie alle Bedürfnisse und Motive Ihrer Kunden
- + **Win-Win:** Dank fairer Verhandlungsführung gewinnen beide Gesprächspartner
- + **Verkaufs-Kommunikation:** Nutzen Sie Formulierungen, die Ihrem Kunden gut tun
- + **Empfehlungen:** Wenn ich meine Kunden „begeistere“, empfehlen Sie mich weiter

TERMINE:

- + 27. - 28. Oktober 2022
- + 19. - 20. Oktober 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Auch erfahrene VertriebsmitarbeiterInnen gewinnen durch dieses innovative Training mehr Sicherheit in der Gesprächs- und Verhandlungsführung. Dank des praxisnahen, von den Teilnehmenden mitgestalteten, Trainingsanteils werden Sie mit vielfältigen und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Gesunde Leistung – Der fitte Mensch im Unternehmen

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Nur wenn ich mein Wohlbefinden selbst als Priorität Nummer 1 betrachte und diesen Erwartungen gerecht werde, kann ich für mein Umfeld Höchstleistungen bringen. Meine Leistungsfähigkeit hängt stark von meinem Verständnis für die Bedürfnisse meines Körpers und meiner Psyche ab. Ich entwickle meinen individuellen Weg, Arbeit, Familie und Gesundheit zu vereinbaren.

ZIELGRUPPE:

Alle Personen

VORAUSSETZUNGEN:

Die Bereitschaft, sich mit den eigenen Bedürfnissen zu beschäftigen

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Mein Selbstbild:** Was mir wichtig ist und warum das für mich so bedeutsam ist
- + **Mentaltraining:** Ich kann mich von fremden Emotionen abgrenzen und darf „abschalten“
- + **True news:** Wahrheiten aus den Bereichen Ernährung und Bewegung
- + **Körperübungen:** Kurz-Workouts für Büro, Raststation, Homeoffice und Freizeit
- + **Belastung und Entlastung:** Ein „gesundes“ Wechselspiel für meine Weiterentwicklung
- + **SWOT-Analyse:** Meine individuellen Stärken, Chancen und Strategien klar definieren

TERMINE:

- + 01. - 02. Dezember 2022
- + 16. - 17. Oktober 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

In diesem Seminar finden Sie Ihren individuellen Weg, all Ihre Aufgaben und Bedürfnisse miteinander zu vereinbaren und dabei eine hohe Lebensqualität zu gewinnen. Dank des hohen Trainingsanteils werden Sie mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

HIGH-P: Starke Persönlichkeit – Starke Leistung

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Nur wenn ich an mich und meine individuellen Fähigkeiten glaube, werde ich jene hohen Leistungen bringen (können), die mein Umfeld von mir erwartet und welche auch ich selbst erbringen will. Was von einem „High Performer“ bereits in mir steckt und welche Prinzipien ich dafür erkennen und annehmen kann, werde ich für mich in diesem Seminar entdecken.

ZIELGRUPPE:

Alle Personen, die mit „durchschnittlichen Leistungen“ selbst nicht glücklich sind und ihr volles Potential sowohl in ihrem Beruf als auch im Privatleben ausschöpfen wollen.

VORAUSSETZUNGEN:

Ihre Bereitschaft, selbst Verantwortung für Ihre künftigen Misserfolge und Erfolge zu übernehmen und nicht auf den „Zufall“ oder das „Schicksal“ zu verweisen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Selbst-Bewusst-Sein:** Ich kenne und nutze meine individuellen Fähigkeiten
- + **Psychologie:** Ich weiß genau, wie ich geplant und zielgenau zum Erfolg gelange
- + **Motivation:** Wie ich mich künftig auch nach Misserfolgen freuen werde
- + **Selbst-Präsentation:** Denn WIE ich etwas sage ist oft wichtiger als das, WAS ich sage
- + **Vision & Ziele:** Sie bestimmen die Richtung und Wirksamkeit meiner Handlungen
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 14. September 2022
- + 25. November 2022
- + 27. Jänner 2023
- + 19. April 2023
- + 15. September 2023
- + 13. Dezember 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Menschen in Ihrem Umfeld behandeln Sie mit Respekt und Wertschätzung, interessieren sich für Ihre Ansichten und hören Ihnen aufmerksam zu. Jetzt können Sie Ihren günstigen Einfluss auf Ihr Umfeld erfolgreich nutzen. Dank des hohen Trainingsanteils wird jeder Teilnehmende mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

In Gesprächen überzeugen, ohne zu verletzen

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Vorwürfe führen zu Rechtfertigungen und Argumente zu Gegenargumenten. Dieses „klassische Kommunikationskonzept“ ist veraltet. Indem Sie Ihr Gegenüber mithilfe der „dynamischen Kommunikation“ zum „Nachdenken“ und „Reflektieren“ führen, erreichen Sie Ihre Gesprächsziele sicher, effektiv und wirksam. Und dabei können beide GesprächspartnerInnen ihr Gesicht wahren.

ZIELGRUPPE:

Führungskräfte, Vertriebsprofis, TrainerInnen und Coaches, AusbilderInnen, VerhandlungsspezialistInnen.

VORAUSSETZUNGEN:

Sie kennen und nutzen bereits die Methoden der „klassischen Kommunikation“ und sind offen für innovative Kommunikationskonzepte.

INHALTE & INKLUDIERT LEISTUNGEN:

- + **Gehirnforschung:** Aktuelle Erkenntnisse aus Forschung und Sprachwissenschaft
- + **100% Gesprächserfolg:** Wie Ihr Gegenüber das sagt, was Sie wollen, dass er sagt ...
- + **Tiefenhören:** Erkennen Sie die versteckt geäußerten Ziele und Vorbehalte
- + **Trigger-Worte:** Wecken Sie nur jene Emotionen in anderen, die Ihnen nützen
- + **Ja, aber ...:** Diese irritierende Entgegnung wird Sie nie wieder nerven
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 31. Oktober 2022
- + 23. Jänner 2023
- + 31. März 2023
- + 08. September 2023
- + 18. Dezember 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie gewinnen gegenüber anderen einen deutlichen Vorsprung, indem Sie Kommunikationsmethoden nutzen, die (noch) kaum allgemein bekannt sind. Ihre guten Absichten vorausgesetzt erreichen Sie konfliktfrei und prompt Ihr gewünschtes Gesprächsziel. Dank des hohen Trainingsanteils werden Sie mit sofort umsetzbaren und innovativen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Konflikte erfolgreich nutzen

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Konflikte sind ein wesentlicher Teil unseres Lebens und werden benötigt, um die Vielfalt unserer Möglichkeiten zu lernen und zu nutzen. Daher erkennen Sie als Führungskraft Konflikte als „Normalfall“ und nicht als „Katastrophe“ an. Dieses Seminar befähigt Sie, Konflikte „gut handzuhaben“ und Ihr Team von der „Storming“-Phase in die „Performing“-Phase zu führen.

ZIELGRUPPE:

Leitende und stellvertretende Führungskräfte, TeamleiterInnen und SchichtleiterInnen.

VORAUSSETZUNGEN:

Ihre Unternehmensphilosophie erwartet von Ihnen gezielte Beziehungs-Arbeit zu Ihren Mitarbeitern.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Psychologie:** Wie innere Konflikte entstehen und warum sie ein Teil unseres Lebens sind
- + **Organisationskonflikte:** Die Vermeidung typischer Brandherde im Unternehmen
- + **Reflexion:** Die eigenen Konfliktherde und deren Auswirkungen erkennen
- + **Team-Phasenmodell:** Kompetenter Umgang mit unterschiedlichen Teamphasen
- + **Konflikteskalation:** Die Gefahr frühzeitig erkennen und gezielte Maßnahmen setzen
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 19. - 20. Jänner 2023
- + 06. - 07. September 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie verstehen und nutzen die Chancen in Konfliktsituationen und können diese im Sinne Ihres Unternehmens und aller Mitarbeitenden erfolgreich nutzen. Dadurch steigt auch die Leistungsbereitschaft Ihrer KollegInnen und die Wertschätzung Ihrer Vorgesetzten. Dank des hohen Trainingsanteils werden Sie für Ihre Teilnahme mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Kundenbegeisterung am Telefon

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Nur wenn wir unseren AnruferInnen außergewöhnliche Beachtung und Respekt schenken, werden diese unser Unternehmen und auch uns selbst mit ebenso wertschätzender Beachtung belohnen. Wie Sie aktuelle Kundenerwartungen mit moderner Kommunikationspsychologie verbinden und dadurch jedes „schwierige“ Gespräch sicher leiten, erfahren und trainieren Sie in diesem Seminar.

ZIELGRUPPE:

KundenberaterInnen, AssistentInnen, BeschwerdemanagerInnen, Hotline-MitarbeiterInnen, Call-Center Agents, Mitarbeitende der Telefonvermittlung

VORAUSSETZUNGEN:

Ihre Unternehmensphilosophie verfolgt das Ziel, jede Gelegenheit eines Kundenkontakts am Telefon zur Imagesteigerung zu nutzen. Und auch Ihnen ist der hohe Wert Ihrer Tätigkeit bewusst.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|---|---|
| + Kundenbegeisterung: Bieten Sie den Anrufenden die bestmögliche Hilfestellung | + Beschwerde & Reklamation: Etwas besseres kann Ihrem Unternehmen nicht passieren |
| + Verantwortung: Sie entscheiden, welchen Eindruck der Anrufer vom Unternehmen hat | + Kommunikation: Durch bewusste gewählte „Trigger-Wörter“ entspannt sich der Anrufer |
| + Psychologie am Telefon: Wie Sie auch aufgebrauchte Anrufende zur Ruhe bringen | + Reflexion & Training: Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback |

TERMINE:

- | | |
|----------------------------|----------------------------|
| + 26. - 27. September 2022 | + 11. - 12. September 2023 |
| + 09. - 10. März 2023 | + 04. - 05. Dezember 2023 |

IHR NUTZEN:

Wenn sich Ihre AnruferInnen künftig freundlich, respektvoll und wertschätzend verhalten, ist dies zu einem hohen Maße auch Ihr Verdienst nach diesem Seminar. Denn Menschen lernen schnell, wem sie vertrauen können. Dank der intensiven Seminarübungen werden Sie mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

KURS GEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Menschen verstehen – Beziehungen stärken

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Menschen reden viel. Doch ihre wahren Bedürfnisse, Ängste und Motive verstecken sich zwischen den Zeilen und hinter ihrer Fassade. Dieses Seminar ermöglicht Ihnen die Nutzung von „Orientierungshilfen“, damit Sie Personen gesamtheitlich „in ihrer Geschichte“ verstehen. Dadurch sind Sie in der Lage, deren Bedürfnisse bei Bedarf zu erfüllen oder sogar noch zu übertreffen.

ZIELGRUPPE:

Personen mit Führungsverantwortung, KundenberaterInnen und VerkäuferInnen, HR-SpezialistInnen und Recruiting-ExpertInnen

VORAUSSETZUNGEN:

Die Absicht, diese Erkenntnisse und Methoden zum Wohle aller Beteiligten zu nutzen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Psychologie:** Die „unerhörte Geschichte“ von Menschen hören und verstehen
- + **Offenheit:** Höhere Selbstwirksamkeit durch den Abbau von Vorurteilen
- + **Mimik und Gestik:** „Muster-Erkennung“ als Orientierungshilfe
- + **Beziehungsgestaltung:** Wertschätzung durch starkes Interesse am Umfeld
- + **Tiefen hören:** Beachten, was tatsächlich gemeint ist
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 19. - 20. September 2022
- + 19. - 20. September 2023
- + 28. - 29. März 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Indem Sie zwischen den Zeilen hören können, wissen Sie bereits im Voraus, wie Ihre Gesprächspartner agieren werden. Ihr Umgang mit Ihrem Umfeld und auch mit sich selbst wird spannend wie noch nie zuvor. Dank des hohen Trainingsanteils wird jeder Teilnehmende mit sofort umsetzbaren und vor allem wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Mentale Power in allen Situationen für Lehrlinge

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Es gibt Tage, an denen Du Dich unwohl fühlst, keine Lust auf die Ausbildung verspürst oder einfach nur müde bist. Das ist absolut normal und in Ordnung, wenn Du weißt, wie Du aus diesen „Löchern“ wieder herauskommst. Um in solchen Situationen gegenüber anderen einen Vorsprung zu gewinnen, besuchst Du dieses Seminar mit zahlreichen Praxistipps und sofort umsetzbaren Methoden.

ZIELGRUPPE:

Lehrlinge aller Branchen im zweiten oder dritten Lehrjahr

VORAUSSETZUNGEN:

Du weißt, dass es in Deiner eigenen Macht liegt, erfolgreich zu sein und bist bereit, die beste Version Deiner Persönlichkeit zu formen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Selbst-Präsentation:** Vor anderen Menschen präsentiere ich mich selbstsicher
- + **Mentaltraining:** Ich habe meine Emotionen im Griff und kann mich abgrenzen
- + **Erfolgsprogrammierung:** Ich selbst trage für meine Lebenserfolge die Verantwortung
- + **Meine Werte:** Sie sind der Kompass, der mir die beste Richtung in meinem Leben zeigt
- + **Gespräche führen:** Andere nehmen mich als aufmerksamen, interessierten Zuhörer wahr

TERMINE:

- + 22. November 2022
- + 07. März 2023
- + 18. Jänner 2023
- + 28. November 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

DEIN NUTZEN:

Du wirst ab sofort auch in schwierigen Situationen cool und ausgeglichen bleiben und so leichter zu Deinem gewünschten Erfolg kommen. Dabei unterstützen Dich eine Auswahl der besten Mentaltechniken aus dem Spitzensport und der Welt der Psychologie. Zudem kannst Du diese Tipps sofort an Deine Freunde weitergeben. Dank des hohen Trainingsanteils wirst Du mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Mitarbeitergespräche mit nachhaltiger Wirkung führen

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Das „Jahresgespräch“ mit den Mitarbeitern wird oft von beiden Seiten gut vorbereitet und durchgeführt. Doch auch die zahlreichen, spontan anfallenden erforderlichen Feedback- und Fördergespräche sollten durch die Führungskraft effektiv und effizient geleitet werden können. Damit nur ein Gespräch erforderlich ist, um eine nachhaltige, gewünschte Wirkung zu erzielen.

ZIELGRUPPE:

Erfahrene Führungskräfte sowie deren StellvertreterInnen.

VORAUSSETZUNGEN:

Die Möglichkeit, den „partnerschaftlichen Führungsstil“ im Unternehmen anwenden zu können sowie die Bereitschaft, Mitarbeitende gezielt zu „fordern“ und zu „fördern“.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Partnerschaftliche Führungsprinzipien:** Der wahre Meister entwickelt bessere Meister
- + **Feedback geben:** Wie Sie Mitarbeitende zum Nachdenken und zur Einsicht führen
- + **Das wirksame Fördergespräch:** In nur 3 Minuten zu nachhaltiger Weiterentwicklung
- + **Fairness:** Auch heikle Themen können Sie offen und direkt klären
- + **Führungs-Kommunikation:** Sicherheit und Kompetenz in der Gesprächsführung
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 15. - 16. November 2022
- + 02. - 03. Mai 2023
- + 06. - 07. November 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Ihre MitarbeiterInnen entwickeln sich kontinuierlich weiter und steigern dadurch ihre Loyalität zu Ihnen und Ihrem Unternehmen. Dank des hohen Trainingsanteils wird jeder Teilnehmende mit sofort umsetzbaren und vor allem wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Mitarbeiterverbindung - Hier gefällt es mir, hier bleibe ich

Kursdauer: 8 (Einheiten)

MitarbeiterInnen an das Unternehmen „binden“ ist weder möglich noch fair. Vielmehr sollten Sie die Frage stellen „Wie erzielen wir einen maximalen Output unserer gemeinsamen Zeit?“. Welche erfolgskritischen und steuerbaren Rahmenbedingungen Sie dabei berücksichtigen und wieviel Zeit Sie für eine starke Mitarbeiter-VER-bindung investieren wollen, analysieren Sie in diesem Seminar.

ZIELGRUPPE:

HR Verantwortliche, Führungskräfte und Geschäftsführerinnen, vorrangig aus Dienstleistungsbranchen, Handel und Tourismus.

VORAUSSETZUNGEN:

Sie fühlen sich für die Kultur im Unternehmen mitverantwortlich.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Verbindung schaffen:** Visionen, Fairness, Fordern & Fördern, Wertschätzung
- + **Unser ESP:** Emotional selling Proposition für unsere MitarbeiterInnen
- + **Perfect match:** Identifikation der geeigneten MitarbeiterInnen
- + **Reflexion:** Analyse des IST-Status sowie der bisherigen Erfolge und Misserfolge
- + **Unternehmenswerte vs. Mitarbeiterwerte:** Den gemeinsamen Nenner finden
- + **Add-on:** Praxisnahe Tipps von der Certified Profilerin

TERMINE:

- + 11. Jänner 2023
- + 14. September 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Vor allem von Ihren „High Performer“ und „High Potentials“ profitiert Ihr Unternehmen nach diesem Seminar enorm, weil Sie wissen, welche Personen die geeigneten Maßnahmen zu setzen sind. Dank der Praxistipps der Certified Profilerin werden Sie mit sofort umsetzbaren Ideen belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Professionelle Verkaufsgespräche im Fachhandel

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Wenn Kundinnen sich hervorragend beraten fühlen und das erworbene Produkt voll Stolz ihrem persönlichen Umfeld empfehlen, haben Sie als VerkäuferIn alles richtig gemacht. Die drei größten Wirkfaktoren dafür sind: Ehrliches Interesse an individuellen Kundenbedürfnissen, gezielt gestellte Fragen sowie die Fähigkeit, genau zuzuhören anstelle selbst zu sprechen.

ZIELGRUPPE:

Neu eingestellte ebenso wie erfahrene VerkäuferInnen im Fachhandel; FachspezialistInnen, welche künftig auch Beratungsgespräche durchführen sollen.

VORAUSSETZUNGEN:

Ihre Unternehmensphilosophie verfolgt das Ziel, durch außergewöhnliche Beratungen „begeisterte“, statt nur „zufriedene“ KundInnen zu gewinnen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Kundenbegeisterung:** Warum „Käufer“ nur kaufen und „Kunden“ weiterempfehlen
- + **Verantwortung:** Die günstigen Auswirkungen meiner Leistung sind mir bewusst
- + **Kaufpsychologie:** Erwartungen, Bedürfnisse, und Motive von KundInnen
- + **Präsentation:** Dabei legen Sie Ihren Fokus ausschließlich auf das Wesentliche
- + **Verkaufs-Kommunikation:** Sie lenken das Gespräch und Ihr Kunde entspannt sich
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 22. - 23. September 2022
- + 16. - 17. Jänner 2023
- + 22. - 23. Juni 2023
- + 21. - 22. September 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Nach diesem Seminar fühlen sich vor allem Ihre KundInnen sicher, da Sie bei IHNEN gekauft haben. Verkaufserfolge fallen künftig leichter und sind somit häufiger zu feiern. Dank des hohen Trainingsanteils wird jeder Teilnehmende mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

RECOVERY – Leichter leben und leichter zum Erfolg

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Die mangelnde „Wiedererlangung von Gesundheit“ nach psychisch belastenden Situationen limitiert unsere Leistungsfähigkeit. Der „R“evolutionäre Recovery-Ansatz stellt ein zufriedenes und aktives Leben in den Mittelpunkt. Verantwortung für die psychische Gesundheit selbst zu übernehmen, ist ein wesentlicher Schritt, um das Vertrauen in die eigene Leistung wiederzugewinnen.

ZIELGRUPPE:

Alle Personen, welche wirksame Coping-Strategien für sich oder KollegInnen kennen und anwenden wollen.

VORAUSSETZUNGEN:

Persönliche Erfahrungen mit psychisch unter Druck stehenden Menschen (im beruflichen oder privaten Zusammenhang).

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|---|---|
| + Evolution: Wie sich „Stress“ im Laufe der Evolution entwickelt hat | + Stressadaptogene: Die „Mini-Impfung“ gegen Stress und dessen Auswirkungen |
| + Recovery: Ich stehe zu meinen Stärken und Potenzialen und nutze sie für mich | + Coping: Stressverarbeitung und -abbau |
| + Auswirkungen: Wie sich Stress auswirkt und sich unsere Biochemie dabei verändert | + Reflexion & Training: Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback |

TERMINE:

- | | |
|--------------------|---------------------|
| + 21. Oktober 2022 | + 19. Juni 2023 |
| + 13. Jänner 2023 | + 17. November 2023 |

IHR NUTZEN:

„Recovery hat mein Leben verändert!“ Sie nutzen ab sofort Techniken zur kurzfristigen sowie auch nachhaltig wirksamen Einflussnahme auf ihre physischen und psychischen Stressauswirkungen. Bessere Leistungsfähigkeit führt sofort zu höherer Lebensqualität. Dank des verständlichen Praxisansatzes wird jeder Teilnehmende mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

VERANSTALTUNGSSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Starker Auftritt bei der LAP

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Du bist fachlich sehr gut vorbereitet und kennst Antworten auf die meisten Fragen. Doch Du willst ein besonders gutes Prüfungsergebnis erzielen und weißt, dass du dazu auch ein selbstbewusstes und starkes Auftreten benötigst. Die Sicherheit in Deiner Selbstpräsentation und Deiner Wirkung trainierst Du an diesem Tag so intensiv, dass Du diese Wirkung für immer behalten wirst.

ZIELGRUPPE:

Lehrlinge aller Branchen im dritten Lehrjahr.

VORAUSSETZUNGEN:

Du willst Deine LAP mit ausgezeichnetem Erfolg bestehen und Dir den finalen Feinschliff holen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Meine Rhetorik:** Ich drücke mich klar und unmissverständlich aus
- + **Präsentation:** Es genügt nicht, viel zu wissen. Ich muss es auch professionell präsentieren
- + **Meine Körpersprache:** Durch sie wirke ich stark, sicher und unangreifbar
- + **Schwarzer Gürtel:** Auch in unvorhersehbaren Situationen bleibe ich cool und konzentriert
- + **Selbstpräsentation:** Durch meine Story beeindrucke ich auch meine PrüferInnen
- + **Trainingsfreude:** Die intensiven Trainingseinheiten führen mich zum Erfolg

TERMINE:

- + 24. Jänner 2023
- + 17. März 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

DEIN NUTZEN:

Vor und während Deiner LAP strahlst Du Selbstsicherheit und Gelassenheit aus, was auch Deine PrüferInnen beeindrucken wird. Dank des hohen Trainingsanteils wirst Du mit sofort wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Team Spirit

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Sie möchten mit Ihrem Team die besten Ergebnisse erzielen. Dafür sollte jedes Teammitglied an der bestmöglichen „Position“ eingesetzt werden, die Fähigkeiten und Schwächen der anderen Teammitglieder kennen und bereit sein, im Bedarfsfall für den anderen einzuspringen. So schaffen Sie mit Ihren Mitarbeitenden den Sprung von der „Arbeitsgruppe“ zum „Hochleistungsteam“.

ZIELGRUPPE:

Führungskräfte, Abteilungsleiter, Schichtleiter.

VORAUSSETZUNGEN:

Sie führen mindestens 3 MitarbeiterInnen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Team-Formen:** In welcher Team-Form wir am wirksamsten sein können
- + **Konflikte & Chancen:** Auftretende Konflikte erfolgreich für das Team nutzen
- + **Gruppendynamik:** So steuern Sie Ihre Gruppe in Richtung Hochleistungsteam
- + **Team auf Distanz:** Teamführung im Homeoffice und verschiedenen Standorten
- + **Persönlichkeitstypen:** Individuelle Stärken zu einem Gesamtbild formen
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 03. - 04. November 2022
- + 04. - 05. Mai 2023
- + 05. - 06. Oktober 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Durch Ihre Teilnahme an diesem Seminar führen Sie Ihre MitarbeiterInnen so, dass diese „an einem Strang in die gleiche Richtung“ ziehen. Dank des hohen Trainingsanteils werden Sie mit sofort umsetzbaren und vor allem wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

„Train the Coach“ für LehrlingsausbilderInnen

Kursdauer: 16 (Einheiten)

AusbilderInnen stehen zunehmend vor der Aufgabe, Lehrlingen bedeutsame, soziale Kompetenzen zu vermitteln. Auch übernehmen junge Menschen Werte, Verhaltensweisen und Grundannahmen vorwiegend von ihren Vorbildern. Demnach sollten sich AusbilderInnen auch in herausfordernden Situationen so verhalten, wie sie es auch von ausgebildeten MitarbeiterInnen erwarten.

ZIELGRUPPE:

LehrlingsausbilderInnen

VORAUSSETZUNGEN:

Absolvierter Zertifizierungslehrgang für LehrlingsausbilderInnen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Generationenkonflikte:** Verständnis für unterschiedliche Bedürfnisse und Motive
- + **Coaching:** Der Lehrling erkennt individuelle Erfolgshürden und findet Alternativen
- + **Leadership:** Die Do's & Don'ts in der Führungskommunikation mit Lehrlingen
- + **Mentale Stärke:** Methoden zur emotionalen Abgrenzung durch Übertragungen
- + **Feedback:** Führen Sie Ihre Lehrlinge zu intensiver Reflexion und Eigenmotivation
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 29. - 30. November 2022
- + 30. - 31. Mai 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie verstehen die Hintergründe von emotionalen Belastungen junger Menschen und fühlen sich in der wertschätzenden Kommunikation mit Lehrlingen sowie KollegInnen in allen Situationen sicher. Dank des hohen Trainingsanteils werden Sie mit sofort umsetzbaren und vor allem wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Train the Trainer Professional

Kursdauer: 40 (Einheiten)

Damit Ihre Trainingsprogramme weiterführend, abwechslungsreich und modern zugleich sein können, erhalten Sie in dieser Ausbildungsreihe moderne und innovative Methoden, Informationen und eine Vielzahl innovativer Seminarübungen. Dabei werden Sie bestmöglich gefördert, indem Ihre spezifischen Bedürfnisse und Anforderungen vom erfahrenen Trainerteam berücksichtigt werden.

ZIELGRUPPE:

Firmeninterne VerhaltenstrainerInnen und Persönlichkeits-Coaches.

VORAUSSETZUNGEN:

Die Teilnahme an allen Modulen, welche aufeinander abgestimmt sind. Erfahrung als (firmeninterner) Trainer oder Coach.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Psychologie:** Aktuelle Erkenntnisse über Lernverhalten und Weiterentwicklung
- + **Methoden & Übungen:** Interventionen und Seminarspiele für eindrucksvolle Erfahrungen
- + **Trainerverhalten:** Authentizität, Auftreten, Wirkung, Nähe und Distanzverhalten
- + **Schwarzer Gürtel:** Trainerverhalten in außergewöhnlichen Seminarsituationen
- + **Kommunikationspsychologie:** Moderne und ergebnisorientierte Seminarkommunikation
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 23. - 24. Februar 2023, 27. - 28. April 2023 und 07. Juni 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie erweitern Ihr methodisches und didaktisches Repertoire für Ihre firmeninternen Weiterbildungsmaßnahmen und gelangen so leichter zum gewünschten Entwicklungsziel Ihrer Kolleginnen. Dafür arbeiten Sie exklusiv mit einem der erfahrensten Ausbilder für Trainer und Coaches und profitieren auch von dessen mehr als 30-jähriger Erfahrung als Seminarunternehmer und Ausbilder in der Erwachsenenbildung.

KURSGEBÜHR

€ 1.975,-

exkl. MwSt.

Überzeugend Moderieren und Präsentieren

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Neben sofort umsetzbaren Tipps und Techniken erfahren und üben Sie in zahlreichen Sequenzen die wirksamsten Methoden für eine spannende und nachhaltig wirksame Veranstaltung. Wenn Sie als Moderatorin oder Moderator Sicherheit, Professionalität und Ruhe ausstrahlen, steigert dies die Wirkung der bewusst gesetzten Botschaften um ein Vielfaches.

ZIELGRUPPE:

HR-Verantwortliche, Führungskräfte, Projektleiterinnen, Vertriebsprofis, Trainerinnen.

VORAUSSETZUNGEN:

Sie nutzen ein Fallbeispiel aus Ihrem beruflichen Kontext, an dem Sie während dieser Trainingstage praxisnah arbeiten.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|--|---|
| + Professionelle Organisation: Für eine beeindruckende und wirksame Veranstaltung | + Innere Ruhe: Methoden zum Bewahren der Gelassenheit während der Moderation |
| + Visualisierung: Das richtige Maß, um zum Nachdenkenprozessen zu führen | + Aktivierung: Positive Gruppendynamik und Einbinden der Teilnehmenden |
| + Aufmerksamkeit: Starkes Interesse von der ersten Sekunde an gewinnen | + Reflexion & Training: Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback |

TERMINE:

- + 20. - 21. Jänner 2023
- + 28. - 29. September 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie fühlen sich im Rahmen beruflicher Moderationen und Präsentationen sicher in der Methodik und Ihrem persönlichen Auftreten. Dank des hohen Trainingsanteils werden Sie mit sofort umsetzbaren und vor allem wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Verkaufserfolge am Telefon für Kunden- und ServiceberaterInnen

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Gut ausgebildete und vor allem hoch motivierte Kunden- und Serviceberaterinnen steigern durch proaktive Produkt- und Dienstleistungsangebote die Bindung des Kunden zum Anbieter. Dabei sollten sie jedoch am Telefon nichts „verkaufen“. Vielmehr geht es darum, bestehenden Kunden für ergänzende und vor allem hilfreiche Optionen und Alternativen zu begeistern.

ZIELGRUPPE:

Kunden- und Serviceberaterinnen, Ersatzteilverkäuferinnen

VORAUSSETZUNGEN:

Sie wollen Ihre bestehenden Kunden nicht nur „zufrieden“ stellen sondern diese mit innovativen Ideen überraschen und „begeistern“.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Kundenbegeisterung:** Warum „Käufer“ nur kaufen und „Kunden“ weiterempfehlen
- + **Verantwortung:** Die günstigen Auswirkungen meiner Leistung sind mir bewusst
- + **Kaufpsychologie:** Erwartungen, Bedürfnisse, und Motive von KundInnen
- + **Cross Selling & Up-Selling:** Wenn die Kunden ihren Nutzen erkennen, kaufen Sie gerne
- + **Verkaufs-Kommunikation:** Sie lenken das Gespräch und Ihr Kunde entspannt sich
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 13. - 14. Februar 2023
- + 30. - 31. Oktober 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Ihre Arbeitsfreude steigt enorm an, da Ihnen bewusst ist, welchen zusätzlichen Nutzen Sie für Ihre Kunden sowie auch für Ihr Unternehmen aufgrund Ihres proaktiven Handelns bieten. Dank des hohen Trainingsanteils werden Sie mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Vertriebsteams zum Erfolg führen

Kursdauer: 16 (Einheiten)

In den Reihen der B2B – VertriebsmitarbeiterInnen finden sich starke Persönlichkeiten, welche eine klare Führung einfordern. Denn nur wenn allen sowohl die Richtung als auch die „Meilensteine“ auf dem Weg zum Verkaufserfolg bewusst sind, kann der verfügbare Markt bestmöglich serviert werden. Eine herausfordernde Gegenwart und spannende Zukunft benötigt modernes Leadership.

ZIELGRUPPE:

Künftige sowie erfahrene VertriebsleiterInnen, GeschäftsführerInnen, UnternehmerInnen.

VORAUSSETZUNGEN:

Verantwortung zur Führung eines Vertriebsteams.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Visionen und Ziele:** Nur wenn die Richtung stimmt, gelangen wir zum Ziel
- + **Sales-Coaching:** Innovativer Leader = innovativer Vertriebsmitarbeiter
- + **Psychologie:** Wie High Performer denken und was sie für sich benötigen
- + **Meetingkultur:** Jedes Meeting lässt die Teilnehmenden erfolgreicher werden
- + **Fordern und Fördern:** Der geeignete Führungsstil für die „Champions League“
- + **Reflexion & Training:** Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback

TERMINE:

- + 06. - 07. Dezember 2022
- + 04. - 05. September 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Ihre Vertriebsmannschaft entwickelt eine starke Verbundenheit zu Ihnen und Ihrem Unternehmen. Die Sicherheit und Entschlossenheit, die Sie ausstrahlen überträgt sich auf Ihr Team. Dank der intensiven Seminarübungen werden Sie mit sofort umsetzbaren und wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Vom Kollegen zur Führungskraft - Modul 1

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Der Wechsel von der Rolle eines Mitarbeitenden in die einer Führungskraft sollte für alle Beteiligten rasch und spürbar erfolgen. Auch benötigt die neue Führungskraft schnellstens die Akzeptanz aller KollegInnen sowie der direkten Vorgesetzten. Denn vor allem die Arbeit engagierter Führungskräfte ermöglicht MitarbeiterInnen eine starke Loyalität zum Unternehmen.

ZIELGRUPPE:

Junge Führungskräfte sowie StellvertreterInnen, welche diese Rolle in absehbarer Zeit einnehmen werden oder bereits in den vergangenen 3 Jahren eingenommen haben.

VORAUSSETZUNGEN:

Die Möglichkeit, den „partnerschaftlichen Führungsstil“ im Unternehmen anwenden zu können sowie die Bereitschaft, Mitarbeitende gezielt zu „fordern“ und zu „fördern“.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|--|---|
| + Fordern, Fördern, Analysieren: Begeistere Mitarbeitende mit hoher Eigenmotivation | + Mentale Stärke: Wirksame Methoden zur emotionalen Abgrenzung |
| + Konflikte & Chancen: Auftretende Konflikte erfolgreich für das Team nutzen | + Führungs-Kommunikation: Sicherheit und Kompetenz in der Gesprächsführung |
| + Wirksame Führungsstile: Authentische und situationsbezogene Umsetzung | + Reflexion & Training: Intensives Training praxisnaher Situationen inkl. Feedback |

TERMINE:

- | | |
|--------------------------|----------------------------|
| + 11. - 12. Oktober 2022 | + 12. - 13. Juni 2023 |
| + 09. - 10. Jänner 2023 | + 25. - 26. September 2023 |
| + 13. - 14. März 2023 | + 11. - 12. Dezember 2023 |

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Dieses Seminar ermöglicht den Rollenwechsel sowohl im Mindset der jungen Führungskraft sowie auch für deren Umfeld. Dank des hohen Trainingsanteils wird jeder Teilnehmende mit sofort umsetzbaren und vor allem wirksamen Fähigkeiten nachhaltig belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Vom Kollegen zur Führungskraft - Modul 2

Kursdauer: 16 (Einheiten)

Unmittelbar nach dem Modul 1 waren die Teilnehmenden in der Lage, mit Ihren MitarbeiterInnen zielorientierte Gespräche zu führen, ihnen punktgenaues Feedback zu schenken und sie individuell zu fördern. Dieses Aufbaumodul dient dazu, den „schwarzen Gürtel“ auch für heikle und unvorhersehbare Situationen im Führungsalltag zu erlangen.

ZIELGRUPPE:

Junge Führungskräfte sowie StellvertreterInnen, welche diese Rolle in absehbarer Zeit einnehmen werden oder bereits in den vergangenen 3 Jahren eingenommen haben.

VORAUSSETZUNGEN:

Der Teilnehmende hat das Seminar „Vom Kollegen zur Führungskraft - Modul 1“ in den vergangenen 24 Monaten nachweislich absolviert.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Verantwortung übernehmen:** Notwendige Entscheidungen treffen und vertreten
- + **Verhandlungsgeschick:** Taktiken erkennen und eine Win-Win-Situation erzeugen
- + **Coachingkompetenz:** Die Führungskraft wird als Vertrauensperson wahrgenommen
- + **Starke Persönlichkeiten:** Die Individualität einzelner MitarbeiterInnen fördern
- + **Führung nach allen Seiten:** Auch die Geschäftsführung kann überzeugt werden
- + **Team Spirit:** Wie aus Arbeitsgruppen Hochleistungs-Teams werden

TERMINE:

- + 13. - 14. April 2023
- + 02. - 03. November 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Ihr Status als Führungskraft wird deutlich erhöht. Sie kennen die „Spielarten“ wirksamer Leader und können ihren erfahreneren Führungskolleginnen „auf Augenhöhe“ begegnen. Damit interne Machtkämpfe vermieden werden und dafür die verbindende Unternehmensvision gemeinsam erfüllt wird.

KURSGEBÜHR

€ 790,-

exkl. MwSt.

Warenpräsentation – Professioneller Eindruck am POS

Kursdauer: 8 (Einheiten)

Wie motiviere ich KundInnen, eher zu meinen Produkten zu greifen? Neben hilfreichen Hintergrundinformationen eines wirksamen „Neuro-Marketings“ sowie Grundlagen der Verkaufspsychologie erfahren die Teilnehmenden Möglichkeiten, KundInnen positive, optische Eindrücke zu vermitteln.

ZIELGRUPPE:

Alle Personen, welche für die Warenpräsentation am POS mitverantwortlich sind.

VORAUSSETZUNGEN:

Berufserfahrung im POS-Verkauf.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Verkaufsgrundlagen:** Den eigenen Weg zum Verkaufserfolg ebnen
- + **Brand Excellence:** Die eigenen Produkte unterscheiden sich von anderen
- + **Psychologie:** Was das Gehirn wahrnimmt, wenn wir das wollen
- + **Platzierung:** Bedürfnisorientierter und aufmerksamkeitsstarker Auftritt
- + **Einkaufsverhalten:** Den Weg des Einkäufers durch den Markt vorhersehen
- + **Erfahrungsaustausch:** Von Profis für Profis

TERMINE:

- + 17. Oktober 2022
- + 08. Mai 2023

IHR NUTZEN:

Die Teilnehmenden an diesem Seminar kennen die Bedürfnisse von EinkäuferInnen und wissen, wie sie Waren optimal am POS platzieren. Damit KundInnen vor allem zu ihren Produkten greifen. Der Erfahrungsaustausch mit unserem POS-Experten ermöglicht die sofortige Umsetzung der Erkenntnisse in der Praxis.

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

Wie GastgeberInnen Gäste begeistern

Kursdauer: 8 (Einheiten)

„Zufriedene“ Gäste sind der Anfang vom Untergang Ihres Betriebes. Da Menschen sich selbst als etwas Besonderes sehen, hoffen Sie auf eine „besondere“ Behandlung, vor allem im Tourismus. Sind Sie und Ihr Team jedoch in der Lage, Gäste zu „begeistern“, wird Ihr Betrieb bis über Ihre regionalen Grenzen hinaus bekannt sein. Sichere Wege zur Gästebegeisterung finden Sie in diesem Seminar.

ZIELGRUPPE:

Fachvorgesetzte, Ausbilderinnen und Führungskräfte aus der Tourismusbranche.

VORAUSSETZUNGEN:

Führungs- und Ausbildungsverantwortung für eigene MitarbeiterInnen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- + **Die Beziehung zum Gast:** Gästeerwartungen und leicht zu erfüllende Bedürfnisse
- + **Kommunikation:** Zielgerichtete Wortwahl, die positive Emotionen beim Gast auslöst
- + **Mind Set:** Hervorragende Dienstleistung beginnt mit der richtigen, inneren Haltung
- + **Gästetypen:** Das „Navi“ zur Wahrnehmung unterschiedlicher Gästebedürfnisse
- + **Top-Gastgeberin:** Kernkompetenzen, Auftreten und emotional Branding
- + **Add-on:** Praxisnahe Tipps von der tourismuserfahrenen Trainerin

TERMINE:

- + 07. November 2022
- + 24. April 2023

VERANSTALTUNGsort:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie wissen konkret, was Sie tun können, damit Sie mit Ihrem Team nicht nur zahlreiche Stammgäste gewinnen, sondern zudem eine hohe Weiterempfehlungsquote generieren können. Dank der Praxistipps der erfahrenen Trainerin werden Sie mit sofort umsetzbaren Ideen belohnt.

KURSGEBÜHR

€ 395,-

exkl. MwSt.

CAD+T Gruppenschulungen

Kursdauer: 16 (Einheiten)

- CAD+T Konstruktionsmodul Grundlagen
- CAD+T Konstruktionsmodul Fortgeschritten
- CAD+T Planungsmodul Grundlagen
- CAD+T Planungsmodul Fortgeschritten
- OPRM (Rendering)

ZIELGRUPPE:

Diese Gruppenschulungen sind etwas für Personen, die täglich in einem möbelproduzierenden Unternehmen (Arbeitsvorbereiter in Bereichen Tischlerei, Ladenbau, Möbel- und Messebau) arbeiten und schneller konstruieren, sowie darstellen möchten.

VORAUSSETZUNGEN:

Grundwissen AutoCAD 2D und 3D, räumliches Darstellungsvermögen, Tischlereikennntnis

TERMINE KONSTRUKTIONSMODUL GRUNDLAGEN:

+ 08. - 09. Juni 2022 + 05. - 06. Oktober 2022

TERMINE KONSTRUKTIONSMODUL FORTGESCHRITTEN:

+ 14. - 15. Juni 2022 + 12. - 13. Oktober 2022

TERMINE PLANUNGSMODUL GRUNDLAGEN:

+ 22. - 23. Juni 2022 + 19. - 20. Oktober 2022

TERMINE PLANUNGSMODUL FORTGESCHRITTEN:

+ 29. - 30. Juni 2022 + 09. - 10. November 2022

OPRM

+ 04. Juli 2022 + 21. November 2022

VERANSTALTUNGSSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Erlernen Sie schnell und einfach im Team die CAD+T Module für Ihren täglichen Gebrauch. Lernen Sie von einander und profitieren Sie von den Erfahrungen der anderen Teilnehmern im Rahmen unserer modernen Seminarräume.

KURSGEBÜHR (2 TAGE)

€ 699,-

exkl. MwSt.

Autodesk Revit - Grundlagen

Kursdauer: 3 (Tage)

Revit ist ein mehrere Planungsprodukte umfassender Technologiezweig von Autodesk für Architekten, Gebäudetechniker und Tragwerksplaner. Revit basiert nicht auf AutoCAD, sondern enthält einen eigenen, neuen Grafikkernel. Während das Basisprodukt von Autodesk, AutoCAD, nicht objektorientiert arbeitet, unterstützt Revit die neue Technologie BIM (Building Information Modeling). Das Prinzip von Revit besteht in der Unterstützung sowohl einer 2D- wie auch 3D-Modellierung eines bauteilorientierten Gebäudemodells. Wenn eine Änderung im Planungsprozess vorgenommen wird, wird sie automatisch im gesamten Projekt ausgeführt, so dass Entwürfe und Dokumentation immer konsistent und vollständig bleiben.

ZIELGRUPPE:

Architekten und Planer bzw. technische Zeichner, Konstrukteure im Hoch- und Tiefbau.

VORAUSSETZUNGEN:

Windows/PC Grundkenntnisse. Grundlegende bautechnische Zeichenkenntnisse.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|--|---------------------------------|
| + Benutzeroberfläche, Einstellungen, Eigenschaften | + Bauteillisten, Bibliotheken |
| + Geschosse / Ebenen, Architekturbauteile | + Bemaßung und Beschriftung |
| + Bauteilfamilien (Typen), | + Planansichten, Visualisierung |
| + Parametrik - Abhängigkeiten, Skizzenmodus | + Ausgabe, Tipps & Tricks |
| + Schnitte, Ansichten und Perspektiven | |

TERMINE:

- + 21. - 23. November 2022
- + 23. - 25. Jänner 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie haben das Verständnis und die Werkzeuge für die Erstellung von Plänen aus dem Bereich der Bautechnik.

KURSGEBÜHR

€ 949,-

exkl. MwSt.

Autodesk Revit - Fortgeschritten

Kursdauer: 2 (Tage)

ZIELGRUPPE:

Architekten und Planer bzw. technische Zeichner, Konstrukteure im Hoch- und Tiefbau.

VORAUSSETZUNGEN:

Revit Grundlagen. .

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|--|---|
| + Anpassungen | + Volumen- / Entwurfskörper, Mengenermittlung |
| + Fortgeschrittene Techniken Architekturbauteile | + Materialien, Visualisierung inklusive Lichter |
| + Kategorien und Familien (Verschachtelungen) | + Animationen, Schnittstellen |
| + Parameter gemeinsam genutzt, Arbeitsebenen | + Planzusammenstellung, Tipps & Tricks |

TERMINE:

- + 05. - 06. Dezember 2022
- + 30. - 31. Jänner 2023

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie haben das Verständnis und die Werkzeuge für die Erstellung von Plänen aus dem Bereich der Bautechnik. Zusätzlich haben Sie das Wissen für die effiziente Arbeit mit Revit.

KURSGEBÜHR

€ 699,-

exkl. MwSt.

Autodesk AutoCAD - Grundlagen

Kursdauer: 4 (Tage)

AutoCAD wurde als grafischer Zeichnungseditor von der Firma AutoDesk entwickelt. AutoCAD ist grundsätzlich ein vektororientiertes Zeichenprogramm, das auf einfachen Objekten wie Linien, Polylinien, Kreisen, Bögen und Texten aufgebaut ist, die wiederum die Grundlage für kompliziertere 3D-Objekte darstellen. Die zu AutoCAD entwickelten Dateiformate .dwg sowie .dxf bilden einen Industriestandard zum Austausch von CAD-Daten.

ZIELGRUPPE:

Personen bzw. technische Zeichner, Facharbeiter, Konstrukteure, Werkmeister, Absolventen Technischer Schulen bzw. all jene die in die CAD-Konstruktion einsteigen möchten.

VORAUSSETZUNGEN:

Windows/PC Grundkenntnisse.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|--|--|
| + Die AutoCAD Benutzeroberfläche, Kommunikation mit AutoCAD, | + Beschriften der Zeichnungen mit MTEXT und DTEXT, Layertechnik und Eigenschaftenmanager |
| + Öffnen, Speichern und Schließen von Zeichnungen | + Abfragebefehle, Zeichnungen Bemaßen |
| + Zoom und Pan | + Erzeugen von Schraffuren, Ausgabe von Zeichnungen (Drucken) |
| + Koordinatensystem und Zeichenhilfen, Zeichenbefehle, | + Praktische Übungen runden den Kursteil ab. |
| + Objektfang, Objektwahl und Editierbefehle | |

TERMINE:

- + 07. - 10. Juni 2022
- + 03. - 06. Oktober 2022

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie haben das Verständnis und die Werkzeuge für die Erstellung von technischen Zeichnungen unter Verwendung der Software AutoCAD.

KURSGEBÜHR

€ 1.190,-

exkl. MwSt.

Autodesk AutoCAD - Fortgeschritten

Kursdauer: 4 (Tage)

ZIELGRUPPE:

Personen bzw. technische Zeichner, Facharbeiter, Konstrukteure, Werkmeister, Absolventen

Technischer Schulen bzw. all jene die in der CAD-Konstruktion sich vertiefen wollen.

VORAUSSETZUNGEN:

AutoCAD Grundlagen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|---|--|
| + Erweiterte Objektwahl, Griffe, Messen und Teilen | + Stücklisten erstellen, Tabellen und Schriftfelder |
| + Erweiterte Editierbefehle, Beschriftungstechnik an Texten | + Vorlagendateien erstellen, ADC – das Autodesk Designcenter |
| + Bemaßungen, Schraffuren und Blöcken | + Daten zwischen Zeichnungen austauschen |
| + Textstile erstellen, Bemaßungsstile erstellen | + Werkzeugpaletten – erstellen und anwenden |
| + Blöcke und Attribute | |
-

TERMINE:

- + 27. - 30. Juli 2022
- + 07. - 10. November 2022

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie haben das Verständnis und die Werkzeuge für die Erstellung von technischen Zeichnungen unter Verwendung der Software AutoCAD. Aufbauend auf den Grundlagenkurs vertiefen Sie Ihr Wissen, um Konstruktionen schneller und effizienter zu erledigen.

KURSGEBÜHR

€ 1.190,-

exkl. MwSt.

Autodesk Inventor - Grundlagen & Aufbau

Kursdauer: 4 (Tage)

Autodesk Inventor ist eine auf Modellierungselementen aufbauende, parametrische 3D-CAD-Software, die von dem Unternehmen Autodesk entwickelt und vertrieben wird. „3D“ heißt, dass damit räumliche Modelle erzeugt werden. Dabei werden sämtliche Modellerschritte (Elemente) sowie alle zugehörigen Maße (Parameter) einzeln und zugeordnet gespeichert, das heißt: Modelle sind auch nachträglich durch Veränderung der Eingabewerte gezielt und kontrolliert beeinflussbar. Da dieses Prinzip auch für die Baugruppen gilt, können damit auch mechanische Bewegungsabläufe ohne weitere Hilfsmittel als Videosequenz dargestellt werden.

ZIELGRUPPE:

Autodesk Inventor wurde speziell für die mechanische Konstruktion konzipiert und findet insbesondere Verwendung in Maschinenbau, Werkzeugbau, Blechverarbeitung und Anlagenbau.

VORAUSSETZUNGEN:

Allgemeine PC-Kenntnisse und Grafik- und 3-D-Kenntnisse sind von Vorteil.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|--|---|
| + Einführung in die Benutzeroberfläche, 2D Skizzen-erstellung, Skizzenelemente | + nungsableitung, Schnittansicht |
| + Abhängigkeiten, Skizzen-Methodik, Grundlagen der 3D-Teilmodellierung | + Bemaßungen, Detailansichten, Beschriftungen |
| + Arbeiten mit Features, Mustererstellung | + Erstellen/Verwenden von Baugruppen |
| + Schweißkonstruktionen, Normgerechte Zeich- | + Verknüpfungen in Baugruppen, Analysetools |
| | + Messwerkzeug, Toolbox |
| | + Praktische Tipps & Tricks |

TERMINE:

- + 13. - 14. und 20. - 21. Juni 2022
- + 10. - 11. und 17. - 18. Oktober 2022

IHR NUTZEN:

Sie haben das Verständnis und die Werkzeuge für die Erstellung von parametrischen 3D-Modellen. Einmal erstellte Modelle sind durch Änderung von Parametern einfach veränderbar, unter Berücksichtigung aller geometrischer Zusammenhänge.

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

KURSGEBÜHR

€ 1.190,-

exkl. MwSt.

Autodesk Inventor - Fortgeschritten

Kursdauer: 4 (Tage)

ZIELGRUPPE:

Autodesk Inventor wurde speziell für die mechanische Konstruktion konzipiert und findet insbesondere Verwendung in Maschinenbau, Werkzeugbau, Blechverarbeitung und Anlagenbau.

VORAUSSETZUNGEN:

Inventor Grundlagen.

INHALTE & INKLUDIERTER LEISTUNGEN:

- | | |
|--|--|
| + Baugruppen, Zusammenführen von Bauteilen in Baugruppen, Kollisionskontrollen, Bewegungssimulationen | + Bauteilvarianten mittels Tabellen definieren (iParts) |
| + Zeichnungsableitungen, Abbilden von Bauteilen und/oder Baugruppen in Zeichnungen | + Wege der Parametrisierung von Bauteilen und Baugruppen Konstruktionsmethoden |
| + Explosion, Präsentation, Variantenkonstruktion verknüpfte Bauteilvarianten, sich wiederholende Bearbeitungen (iFeatures) in Bibliotheken | + Erstellen von individuellen Vorlagedateien |
| | + Benutzereinstellungen, Datenmanagement mit Inventor |
-

TERMINE:

- + 27. - 28. Juni 2022 und 04. - 05. Juli 2022
- + 07. - 08. und 14. - 15. November 2022

VERANSTALTUNGSORT:

CAD+T Akademie
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Oberösterreich

IHR NUTZEN:

Sie haben das Verständnis und die Werkzeuge für die Erstellung von parametrischen 3D-Modellen. Einmal erstellte Modelle sind durch Änderung von Parametern einfach veränderbar, unter Berücksichtigung aller geometrischer Zusammenhänge. Zusätzlich haben Sie das Wissen für die effiziente Arbeit mit Inventor.

KURSGEBÜHR

€ 1.190,-

exkl. MwSt.



CAD+T HEADQUARTER

CAD+T Solutions GmbH
Gewerbepark 16
4052 Ansfelden
Österreich
T +43 7229 83100 0
E office@cadt-solutions.com
W www.cadt-solutions.com

CAD+T WELTWEIT

Deutschland, Italien, Schweiz,
Vereinigte Arabische Emirate,
Südafrika, Australien

Folgen Sie uns auf



UNSERE ZERTIFIKATE



UNSERE PARTNER

